

DAIMLER TRUCK

Daimler Truck Holding AG

Press Information

14 Mars 2025

Résultats Daimler Truck Group : 2024 une autre année solide, un dividende de 1,90 € proposé

- Des résultats globalement solides pour le groupe, variables selon les segments : Trucks North America et Daimler Buses avec de très bonnes performances, Trucks Asia solide sur le plan opérationnel dans des marchés faibles, Mercedes-Benz Trucks solide au Brésil, tandis que les performances en Europe sont impactées par la baisse de la demande et les défis liés aux coûts.
- EBIT ajusté du groupe de 4 667 millions d'euros (2023 : 5 489 millions d'euros)
- Chiffre d'affaires de 54,1 milliards d'euros (2023 : 55,9 milliards d'euros).
- Activité industrielle : rendement ajusté des ventes de 8,9 % (2023 : 9,9 %), augmentation du flux de trésorerie disponible à 3 152 millions d'euros (2023 : 2 811 millions d'euros).
- Bénéfice par action (BPA) de 3,64 € (2023 : 4,62 €) impacté par des éléments extraordinaires ajustés.
- Dividende inchangé : proposition de 1,90 € par action (2023 : 1,90 €).
- Perspectives pour 2025 : Attente d'une année 2025 stable sur le plan opérationnel par rapport à 2024, rentabilité ajustée des ventes (activité industrielle) entre 8 % et 10 %, sous réserve des évolutions macroéconomiques et géopolitiques.

Leinfelden-Echterdingen (Allemagne) - Daimler Truck Holding AG (» Daimler Truck ») a enregistré de solides résultats financiers pour le Groupe en 2024, grâce à de très bonnes performances en Amérique du Nord et chez Daimler Buses, malgré les difficultés rencontrées en Europe et en Asie. Après une année record en 2023, la performance financière de la société en 2024 a été affectée par un ralentissement de la demande sur les marchés clés, affectant particulièrement Mercedes-Benz Trucks en Europe. Les effets en Europe n'ont été que partiellement compensés par la reprise des marchés en Amérique latine.

Karin Rådström, PDG de Daimler Truck : « Au cours de l'année écoulée, nous avons réalisé un EBIT ajusté de 4,7 milliards d'euros et un retour sur ventes ajusté de 8,9 % dans notre activité industrielle. L'année 2024 est donc une nouvelle année solide - et je l'envisage sous deux angles : nous sommes fiers de ce que nous avons accompli, et je tiens à remercier sincèrement notre équipe mondiale de Daimler Truck pour son dévouement et son excellent travail. Dans le même temps, 2024 a varié selon les segments. Trucks North America et Daimler Buses sont restés très forts. Mercedes-Benz Trucks s'est très bien comportée au Brésil, mais a été affectée par la faiblesse de la demande sur ses principaux marchés européens. Trucks Asia a enregistré de solides résultats d'exploitation malgré la faiblesse persistante des marchés. En résumé, nous sommes convaincus que nous pouvons faire encore mieux et nous nous engageons à exploiter encore davantage notre potentiel ».

Daimler Truck a vendu 460 409 véhicules industriels dans le monde en 2024, soit 12 % de moins par rapport à la même période de l'année précédente (526 053 unités). Les ventes unitaires de camions et d'autobus électriques à batterie ont augmenté de manière significative de 17 % pour atteindre 4 035 unités (2023 : 3 443). Le chiffre d'affaires du groupe a légèrement diminué de 3 % pour atteindre 54,1 milliards d'euros (2023 : 55,9 milliards d'euros). L'EBIT ajusté a diminué de 15 % pour atteindre 4 667 millions d'euros (2023 : 5 489 millions d'euros). Le rendement des ventes ajusté pour l'activité industrielle en 2024 s'est établi à 8,9 % (2023 : 9,9 %). Stimulé par un solide quatrième trimestre, le flux de trésorerie disponible des activités industrielles a augmenté de 12% pour atteindre 3 152 millions d'euros en 2024 (2023 : 2 811 millions d'euros). Le bénéfice par action (BPA) s'est élevé à 3,64 € (2023 : 4,62 €), y compris les effets ponctuels négatifs hors trésorerie des dépréciations et des ajustements de valeur avec un impact sur l'EBIT de 591 millions d'euros. Les prises de commandes ont légèrement diminué de 2 % en 2024 (417 131 unités) par rapport à l'année précédente (426 910 unités), notamment en raison de la baisse de la demande dans la région de l'UE30 et de l'affaiblissement de la demande du marché en Inde, en Indonésie et sur d'autres marchés asiatiques. Cependant, les prises de commandes du Groupe au quatrième trimestre 2024 ont considérablement augmenté de 15 % par rapport au quatrième trimestre 2023, grâce à l'évolution positive des segments Mercedes-Benz Trucks et Trucks Asia.

Dividende et programme de rachat d'actions

Comme l'année précédente, le Directoire et le Conseil de surveillance de Daimler Truck proposeront un dividende inchangé de 1,90 € par action pour l'exercice 2024 (2023 : 1,90 € par action) lors de l'Assemblée générale annuelle de cette année, qui aura lieu le 27 mai 2025.

La deuxième tranche du programme de rachat d'actions annoncé à la mi-2023 a été lancée en septembre 2024 et devrait être achevée d'ici le 1er août 2025.

Eva Scherer, Directrice Financière de Daimler Truck : « Alors que 2024 a été une année solide avec une forte génération de trésorerie au niveau du Groupe, la performance et la résilience ne sont pas satisfaisantes en Europe. Nous avons déjà commencé à y remédier et nous

sommes pleinement engagés à faire passer nos activités européennes au niveau supérieur. En proposant un dividende inchangé de 1,90 € par action, nous réaffirmons notre engagement à fournir des rendements réguliers à nos actionnaires. Cette proposition est en parfaite adéquation avec notre stratégie d'allocation du capital et notre objectif de distribution de 40 % à 60 %. Nous restons déterminés à maintenir un bilan solide, à donner la priorité à la génération de liquidités et à assurer une allocation du capital axée sur la valeur ».

Perspectives pour 2025

Pour l'exercice 2025, Daimler Truck prévoit – sans changement par rapport aux prévisions de l'année dernière – que le marché des poids lourds en Amérique du Nord (classe 8) se situe entre 280 000 et 320 000 unités (2024 : 308 000 unités). Le marché des poids lourds dans la région de l'UE30 devrait rester faible tout au long de 2025 et se situer entre 270 000 et 310 000 unités (2024 : 315 000 unités). Le groupe prévoit des ventes unitaires comprises entre 460 000 et 480 000 unités cette année (2024 : 460 409 unités).

Le chiffre d'affaires de l'activité industrielle est estimé entre 52 et 54 milliards d'euros. L'entreprise prévoit que l'EBIT ajusté augmentera de 5 % à 15 % par rapport à 2024. Le rendement ajusté des ventes pour les activités industrielles devrait se situer entre 8 % et 10 %. Le flux de trésorerie disponible de l'activité industrielle devrait diminuer de 10 % à 25 % par rapport à 2024. Dans l'ensemble, Daimler Truck s'attend à une année 2025 stable sur le plan opérationnel par rapport à 2024.

Les perspectives sont soumises à de nouveaux développements macroéconomiques et géopolitiques, en particulier les effets possibles des tarifs douaniers. D'autres implications financières potentielles résultant des discussions en cours sur les activités en Chine ainsi que des dépenses de restructuration potentielles résultant du programme d'efficacité en Europe ne sont pas incluses.

Principales réalisations de Daimler Truck en 2024

En 2024, l'entreprise a réalisé des avancées majeures en termes de produits et services de pointe et d'orientation client. Avec la cinquième génération de Freightliner Cascadia et le Mercedes-Benz Actros L amélioré, les camions phares des marchés américain et européen ont été mis à jour. Les deux modèles de camions longue distance sont dotés d'une aérodynamique améliorée et d'une efficacité accrue, de dispositifs de sécurité avancés et d'un meilleur confort pour le conducteur. La production en série du Cascadia de cinquième génération débutera à la mi-2025, tandis que les premiers clients ont déjà reçu l'Actros L amélioré. Dans le même temps, le portefeuille de produits de camions et d'autobus électriques à batterie s'est élargi à onze modèles dans le monde entier. La production en série du Mercedes-Benz eActros 600, d'une autonomie de 500 kilomètres, a débuté en novembre de l'année dernière.

Daimler Buses a présenté un prototype de quasi-série de l'autobus interurbain Mercedes-Benz eIntouro, dont les livraisons aux clients sont prévues pour 2026. En Amérique latine, la

variante articulée du châssis d'autobus électrique à batterie eO500U a été présentée, la production en série étant prévue pour 2026. Aux États-Unis, le 1 000e autobus scolaire Jouley à batterie électrique a été livré, et le premier démonstrateur technologique Freightliner eCascadia autonome à batterie électrique a fait sa première apparition.

Daimler Truck a lancé les premiers essais en clientèle de ses camions GenH2 à pile à combustible alimentés à l'hydrogène et est entré dans la phase de développement suivante. Des partenariats stratégiques tels que la coentreprise entre Daimler Truck et le groupe Volvo pour développer une plateforme de véhicules définis par logiciel pour les véhicules industriels lourds soulignent également l'ambition de Daimler Truck de faire avancer la transformation de l'industrie.

Parallèlement, Daimler Truck Financial Services poursuit sa transformation en fournisseur de services intégrés pour l'e-mobilité. À cette fin, Daimler Truck Financial Services ne se contente pas de financer les camions et les autobus, mais propose également aux clients un écosystème holistique de véhicules et d'infrastructures de recharge provenant d'une source unique, en collaboration avec Daimler Truck.

Daimler Truck en 2025

Daimler Truck s'engage à devenir encore plus résilient afin d'amener la rentabilité de l'entreprise au niveau de référence. À cette fin, le Comité de direction travaille à la révision et à l'ajustement de la stratégie du groupe, que l'entreprise présentera lors d'un Capital Market Day le 8 juillet 2025, à Charlotte, en Caroline du Nord, aux États-Unis.

Parallèlement, Daimler Truck a déjà pris les premières mesures pour assurer la pérennité de l'entreprise. En conséquence, les activités de Daimler Truck en Chine et en Inde, qui faisaient auparavant partie du segment Trucks Asia, ont été fusionnées avec Mercedes-Benz Trucks Europe et Amérique latine. En combinant les réseaux de production de pointe, en s'appuyant sur les capacités mondiales de recherche et de développement et en augmentant la similitude des pièces, Mercedes-Benz Trucks tirera parti de ses ressources interrégionales et utilisera les avantages en termes de coûts pour proposer à ses clients sur les cinq continents une offre globale attrayante, tout en restant un partenaire régional proche. Cela permettra à l'entreprise de mieux saisir les opportunités du marché, de réagir plus efficacement à la dynamique de la concurrence et de renforcer ainsi sa position sur le marché mondial et, en fin de compte, sa résilience.

Ces dernières années, Mercedes-Benz Trucks a mis l'accent sur l'augmentation de l'efficacité et la réduction des coûts en Europe. Toutefois, les mesures prises n'ont pas encore été suffisantes. C'est pourquoi le Conseil d'administration a lancé un programme d'efficacité visant à réduire les coûts récurrents de Mercedes-Benz Trucks en Europe de plus d'un milliard d'euros d'ici à 2030. Des discussions avec le comité d'entreprise ont été entamées afin de définir ensemble des mesures concrètes et durables.

Chiffres clés – Groupe and segments

Chiffres clés - Groupe

	Q4 2024	Q4 2023	+/-	FY 2024	FY 2023	+/-
Unit Sales	124,386	140,132	-11%	460,409	526,053	-12%
Revenue*	14,350	14,950	-4%	54,077	55,890	-3%
EBIT (adjusted)*	1,104	1,559	-29%	4,667	5,489	-15%
ROS (adjusted, IB)**	8.0	10.6		8.9	9.9	
Free Cash Flow (IB)*	2,264	1,173	93%	3,152	2,811	12%
Incoming Orders	124,046	107,969	15%	417,131	426,910	-2%
Earnings per share (EPS) in €	0.95	1.48	-36%	3.64	4.62	-21%

Chiffres clés - Segments

	Q4 2024	Q4 2023	+/-	FY 2024	FY 2023	+/-
--	------------	------------	-----	------------	------------	-----

Trucks North America

Unit Sales	46,802	48,256	-3%	190,428	195,014	-2%
Revenue*	5,967	5,992	0%	23,781	23,492	1%
EBIT (adjusted)*	737	718	3%	3,060	2,887	6%
ROS (adjusted)**	12.3	12.0		12.9	12.3	

Mercedes-Benz Trucks

Unit Sales	35,300	44,706	-21%	126,477	158,511	-20%
Revenue*	5,289	5,665	-7%	19,095	21,638	-12%
EBIT (adjusted)*	430	679	-37%	1,433	2,199	-35%
ROS (adjusted)**	8.1	12.0		7.5	10.2	

Trucks Asia

Unit Sales	36,190	42,812	-15%	125,234	161,171	-22%
Revenue*	1,714	1,954	-12%	6,111	7,060	-13%
EBIT (adjusted)*	56	114	-51%	106	330	-68%
ROS (adjusted)**	3.3	5.9		1.7	4.7	

Daimler Buses

Unit Sales	7,717	7,628	1%	26,646	26,168	2%
Revenue*	1,571	1,449	8%	5,247	4,566	15%
EBIT (adjusted)*	119	101	17%	434	214	103%
ROS (adjusted)**	7.6	7.0		8.3	4.7	

Financial Services

New Business*	2,811	3,219	-13%	11,387	11,267	1%
Revenue*	894	742	20%	3,334	2,674	25%
EBIT (adjusted)*	31	50	-38%	133	211	-37%
Return on equity (adjusted)**	4.4	8.3		5.0	9.1	

*in millions of €

**in percent

Des informations et des documents supplémentaires (rapport annuel, y compris une

présentation détaillée des cinq segments de reporting de Daimler Truck pour l'exercice 2024) sont disponibles en ligne dans la section Relations avec les investisseurs de Daimler Truck :

[Annual Results Conference / Daimler Truck](#)

Daimler Truck Holding AG fait partie de l'indice boursier allemand DAX. Les actions de Daimler Truck Holding AG sont négociées sur le marché réglementé (Prime Standard) de la Bourse de Francfort sous le symbole DTG. Le numéro international d'identification des titres (ISIN) est DE000DTR0CK8, le numéro allemand d'identification des titres (WKN) DTR0CK.

Contact :

Jörg Howe, +49 160 8698000, joerg.howe@daimlertruck.com

Thomas Hövermann, +49 176 30 98 41 19, thomas.hoevermann@daimlertruck.com

Maximilian Splittgerber, +49 160 860 71 24, maximilian.splittgerber@daimlertruck.com

D'autres informations sur Daimler Truck sont disponibles aux adresses suivantes : **newsroom.daimlertruck.com** et **daimlertruck.com**

Forward-looking statements:

This document contains forward-looking statements that reflect our current views about future events. The words "aim", "ambition", "anticipate", "assume", "believe", "estimate", "expect", "intend", "may", "can", "could", "plan", "project", "should" and similar expressions are used to identify forward-looking statements. These statements are subject to many risks and uncertainties, including an adverse development of global economic conditions, in particular a decline of demand in our most important markets; a deterioration of our refinancing possibilities on the credit and financial markets; events of force majeure including natural disasters, pandemics, acts of terrorism, political unrest, armed conflicts, industrial accidents and their effects on our sales, purchasing, production or financial services activities; changes in currency exchange rates, customs and foreign trade provisions; a shift in consumer preferences; a possible lack of acceptance of our products or services which limits our ability to achieve prices and adequately utilize our production capacities; price increases for fuel or raw materials; disruption of production due to shortages of materials, labor strikes or supplier insolvencies; a decline in resale prices of used vehicles; the effective implementation of cost-reduction and efficiency-optimization measures; the business outlook for companies in which we hold a significant equity interest; the successful implementation of strategic cooperations and joint ventures; changes in laws, regulations and government policies, particularly those relating to vehicle emissions, fuel economy and safety; the resolution of pending government investigations or of investigations requested by governments and the conclusion of pending or threatened future legal proceedings; and other risks and uncertainties, some of which are described under the heading "Risk and Opportunity Report" in the current Annual Report. If any of these risks and uncertainties materializes, or if the assumptions underlying any of our forward-looking statements prove to be incorrect, the actual results may be materially different from those we express or imply by such statements. We do not intend or assume any obligation to update these forward-looking statements since they are based solely on the circumstances at the date of publication.

Daimler Truck at a glance

Daimler Truck Holding AG ("Daimler Truck") is one of the world's largest commercial vehicle manufacturers, with over 40 main locations and more than 100,000 employees around the globe. The founders of Daimler Truck have invented the modern transportation industry with their trucks and buses a good 125 years ago. Unchanged to this day, the company's aspirations are dedicated to one purpose: Daimler Truck works for all who keep the world moving. Its customers enable people to be mobile and get goods to their destinations reliably, on time, and safely. Daimler Truck provides the technologies, products, and services for them to do so. This also applies to the transformation to CO₂-neutral driving. The company is striving to make sustainable transport a success, with profound technological knowledge and a clear view of its customers' needs. Daimler Truck's business activities are structured in five reporting segments: Trucks North America (TN) with the truck brands Freightliner and Western Star and the school bus brand Thomas Built Buses. Trucks Asia (TA) with the FUSO and RIZON commercial vehicle brands. Mercedes-Benz Trucks (MBT) with the truck brand of the same name and BharatBenz. Daimler Buses (DB) with the Mercedes-Benz and Setra bus brands. Daimler Truck's new Financial Services business (DTFS) constitutes the fifth segment. The product range in the truck segments includes light, medium and heavy trucks for long-distance, distribution and construction traffic and special-purpose vehicles used mainly in the municipal and vocational sector. The product range of the bus segment includes city buses, school buses and intercity buses, coaches and bus chassis. In addition to the sale of new and used commercial vehicles, the company also offers aftersales services and connectivity solutions.

Glossary

Cash Flow: The cash flow provides information about the financial strength of a company and is determined as the difference between cash inflow (e.g. from the payment for vehicles sold) and cash outflow (e.g. for the payment of open supplier invoices, employee salaries or investments). This figure is in the focus of the investor because it shows how much liquid funds can be used to repay loans or to distribute to shareholders. **Free cash flow** (Industrial Business): The main indicator of the financial strength of the Daimler Truck Group is the free cash flow of the Industrial Business. In addition to cash flows from operating activities, this also includes cash flows from investing activities of the Industrial Business. The cash flows from the purchase and sale of marketable debt securities and similar cash investments included in cash flows from investing activities are eliminated, as these securities are classified as cash and cash equivalents and their change is therefore not part of the free cash flow of the Industrial Business. **EBIT** (earnings before interest and taxes) provides information about the profitability of a company and its segments. It is the difference between the operating income and the operating expenses and can be derived directly from the income statement. **ROS:** The return on sales is calculated as the ratio of EBIT to revenues. As a relative figure, it shows how profitable a company is and is often used in comparison to other companies in the same industry. **Working Capital:** Working capital represents the sum of inventories, trade receivables and trade payables.